

PGZ S.A. świadczy szereg konkretnych usług na rzecz spółek z Grupy Kapitałowej (GK PGZ), budując w ten sposób ich wartość i wzmacniając pozycję rynkową. PGZ S.A. pełni również funkcje poręczyciela i gwaranta finansowego, co umożliwia zawieranie przez podmioty z Grupy Kapitałowej kontraktów o wartości przekraczającej możliwości pojedynczej spółki.

Umowy prowizyjne pomiędzy PGZ S.A. a spółkami córkami wchodzącymi w skład jej Grupy Kapitałowej obowiązują od 2016 roku. W związku ze zmianami w przepisach podatkowych Grupa musiała dostosować wzór umowy oraz zakres podmiotów nią objętych do obecnego stanu prawnego. Umowy zabezpieczają ryzyko tzw. świadczenia nieodpłatnego. Proces podpisywania nowych umów prowizyjnych i o świadczenie usług wsparcia trwa od września 2018 roku, a umowy takie podpisane zostały już przez 86% spółek tworzących Grupę Kapitałową PGZ.

Prowizja z tytułu pośrednictwa nie są objęte wszystkie przychody spółek, a jedynie przychody z kontraktów, w których do takiego pośrednictwa ze strony PGZ S.A. faktycznie doszło. Część dotycząca wsparcia powiązana jest z kolei bezpośrednio z faktem występowania pośrednictwa. W przypadku Nitro-Chem S.A. umowa prowizyjna wyłącza również kontrakty zawarte przed 1 stycznia 2018 roku.

Planowana kwota wynagrodzenia dla PGZ S.A. z tytułu świadczenia usług pośrednictwa oraz usług wsparcia w 2019 roku zostanie oszacowana na podstawie prognozy przychodów spółki oraz planu rzeczowo finansowego PGZ S.A. Podobny mechanizm będzie obowiązywał w kolejnych latach. Pozwoli to obu stronom zaplanować nieprzekraczalną wysokość przychodów po stronie PGZ S.A. i kosztów po stronie spółki. Dlatego też **nie ma możliwości, aby w jakimkolwiek przypadku prowizja pogorszyła sytuację finansową spółki.** Takie ryzyko nie istnieje również w kolejnych latach.

Departament Komunikacji i Marketingu

Polska Grupa Zbrojeniowa S.A.